



Der Schlüssel zu guten OKRs

Olicomes

Aber was ist eigentlich so ein Outcome?

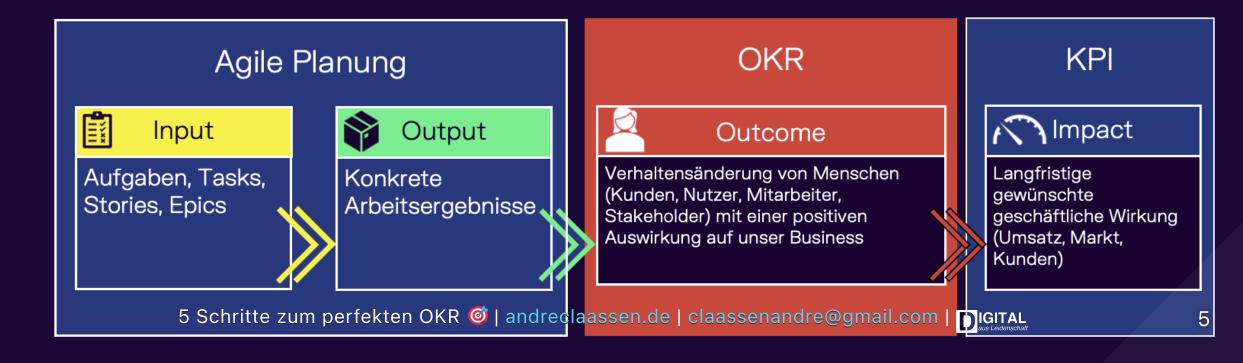


Outcomes are the changes in customer, user, employee behavior that lead to good things
-- Josh Seiden



Impact, Outcome, Output

- Impact: Die High Level Messung des Business.
- Outcome: Die Verhaltensänderungen, die auf das Business einzahlen.
- Output: Ergebnisse, von denen wir hoffen, dass diese auf das Outcome einzahlen.



5 Schritte zum perfekten OKR

Wir fangen an

Sucht dir ein freies Feld auf dem Miro-Board und schreibe **oben** deinen Namen rein

Schritt 1: Identifiziere den Input Was ist das übergeordnete Ziel, das wir hier zur Übung verfolgen? Üblicherweise: Vision, übergeordnete Ziele, Business Ziele, Midterm Goals (MOALs) Schreibe nur<u>einen</u> Satz Schritt 2: Beschreibe das Problem Welches Problem möchtest du in den nächsten 90 Tagen lösen? Was hindert dich am meisten, um dieses Problem zu lösen? Beschreibe in einem Satz das größte Problem. Schritt 3: Wende das Problem in eine positive Lösung Formuliere den Satz so um, dass eine positive Lösungsaussage entsteht. Überlegen nicht, ob und wie diese Lösung erreichbar ist. Beschreibe den Zustand nach Lösung des Problems Schritt 4: Welche Zielgruppe müsste ihr Verhalten ändern, damit die Lösung erreicht wird? Welche Zielgruppe, Kunden, Nutzer, Mitarbeiter könnte durch ein anderes Verhalten anzeigen, dass die Lösung erreicht wird? Schreibe nur die **wichtigste** Zielgruppe auf, die zur Lösung beitragen Schritt 5: Welches geänderte Verhalten müssten diese Zielgruppe aufweisen, damit die Lösung erreicht wird? Beschreibe in einem Satz die wichtigste Verhaltensänderung, die zur Lösung des Problems beiträgt. Überlege, woran du die Verhaltensänderung beobachten kannst.

5 Schritte zum perfekten OKR (André)

5 Schritte zum perfekten OKR (in | andreclaassen.de | claassenandre@gmail.com | DIGITAL

Schritt 1 | Nordstern

Was ist dein Nordstern-Ziel?

Bestimme dein **eine**übergeordnetes Ziel oder Thema
für das OKR

Vision/MOALs/Strategische Ziele

5 Schritte zum perfekten OKR @ | andreclaassen.de | claassenandre@gmail.com | DIGITAL



Schritt 1 | Beispiel

Was ist mein Nordstern-Ziel?

lch möchte **allen** Agile Coaches helfen, das jeweils eigene OKR-System, perfekt und ohne Schmerz am Laufen zu halten.

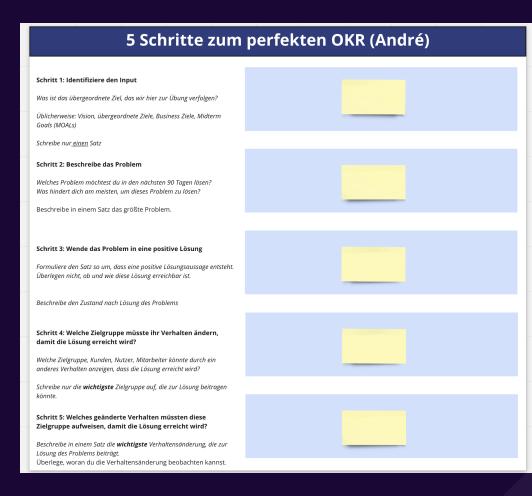
5 Schritte zum perfekten OKR @ | andreclaassen.de | claassenandre@gmail.com | DIGITAL



Schritt 1 | Dein Zug

Beschreibe dein übergeordnetes
Nordstern-Ziel 🚳 in einem Satz.

Ihr habt 2 Minuten Zeit





Schritt 2 | Problem

Was ist dein Problem?

Was ist das größte Business-Problem, dass ihr in den nächsten 90 Tage lösen wollt?



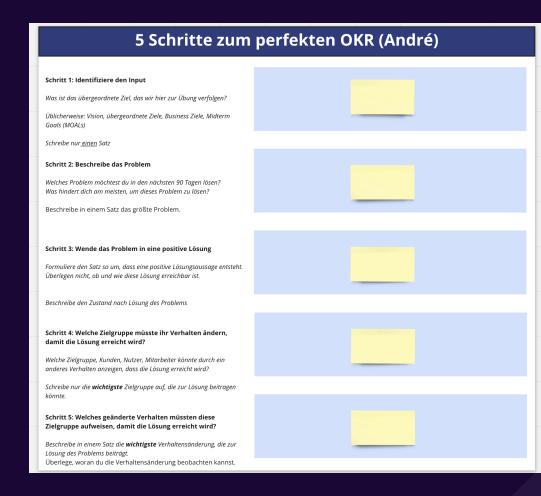
Schritt 2 | Beispiel

Beispiel: Meine Kunden nutzen mein Super-Online-Angebot
"OKR Clinic "nicht!

Schritt 2 | Dein Zug

Beschreibt das größte Business-Problem bezogen auf euren Nordstern!

Ihr habt 2 Minuten Zeit





Schritt 3 | Lösung

Wie ist die Lösung?

Wende dein Problem in eine positive Aussage

Wenn das Problem gelöst

wäre, dann ... ?

5 Schritte zum perfekten OKR 🎯 | andreclaassen.de | claassenandre@gmail.com | DIGITAL



Schritt 3 | Beispiel

Mein neues Online-Angebot OKR-Clinic brummt richtig!.

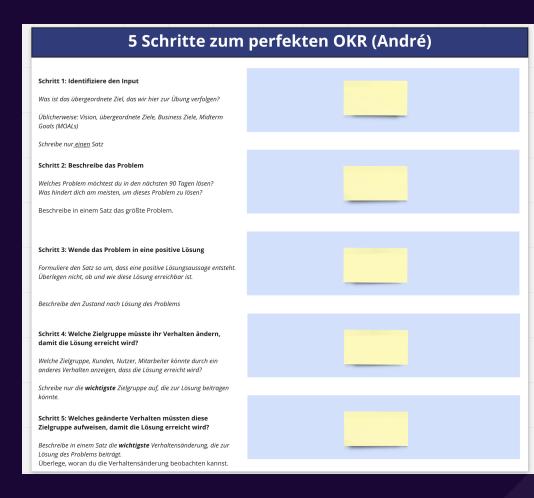
Ich muss mir schon die Ohren zuhalten!

Schritt 3 | Dein Zug

Wie sähe eine überzeugende Lösung für dein Problem aus?

Denke nicht zu viel nach!

Ihr habt 2 Minuten Zeit.





Eigenschaften guter Key Results

Quantifiziert

Ambitioniert

Verifizierbar durch Daten

Sind Outcomes

Schritt 4 | Zielgruppe

Wer ist unsere Zielgruppe?

Wenn unser Ziel eine Verhaltensänderung ist, welche Zielgruppe sollte ihr Verhalten ändern?



Schritt 4 | Beispiel

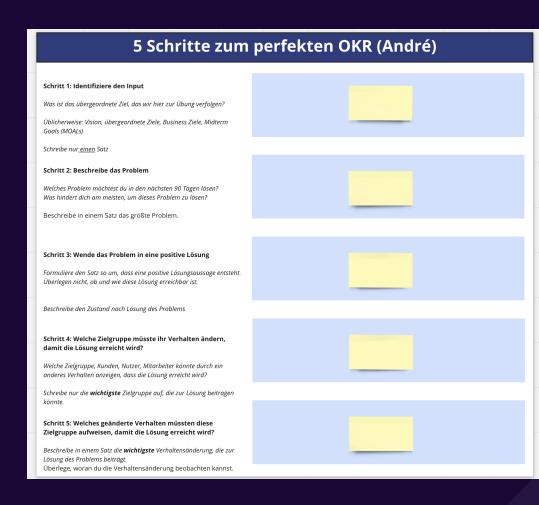
Agile Coaches,
Organisationsentwickler, OKR
Master wären für mich sehr
interessant



Schritt 4 | Dein Zug

- Welche Menschen würden durch ein anderes Verhalten zur Lösung beitragen?
- Welche Menschen könnten am meisten zur Lösung beitragen?

Ihr habt 2 Minuten Zeit.





Schritt 5 | Verhalten

- Welche Verhaltensänderung dieser Menschen würde darauf hinweisen oder anzeigen, dass unser Problem gelöst ist?
- Welches geänderte Verhalten würde unsere Lösung prognostizieren?



Schritt 5 | Beispiel

Beispiel

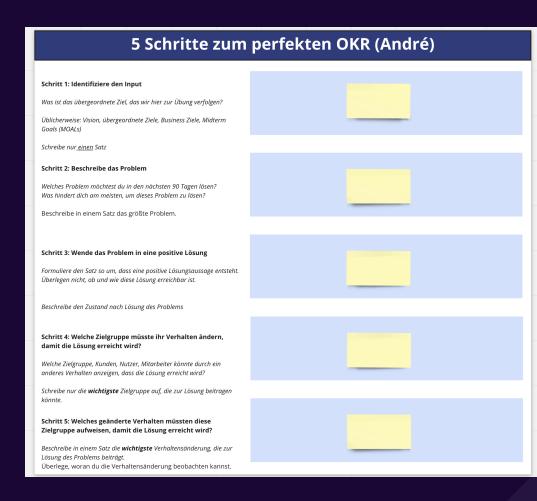
Die Abonnenten für meinen Info-Brief zur OKR Clinic steigt um 30%.



Schritt 5 | Dein Zug

- Welche Verhaltensänderung deiner Zielgruppe würde auf eine Lösung hinweisen?
- Was würdet ihr "beobachten?
- Wie könnte die Änderung gemessen werden? (Von X auf Y)

Ihr habt 5 Minuten Zeit.





Fragen zu dieser Session

Stellt alle Fragen dieser Welt. Ich antworte im Schnellverfahren

Trage dich in meinem Newsletter ein

Und erhalte regelmässig wertvolle Impuls rund um das Thema Objectives & Key Results!

>> Hier klicken <<

5 Schritte zum perfekten OKR @ | andreclaassen.de | claassenandre@gmail.com | DIGITAL

